



## La soluzione per automatizzare la forza vendita integrata con l'ERP aziendale.

App Mobile Agent permette agli agenti di vendita di **raccogliere gli ordini dei clienti sul territorio direttamente da mobile**, massimizzare la produttività e focalizzarsi così sulla relazione con il cliente.



La soluzione è **disponibile per tablet IOS e Android**, funziona anche offline e si può personalizzare sulla base delle esigenze di ogni singola azienda. Anagrafiche clienti, articoli, listini, ordini e tutti i dati utili alla gestione commerciale dell'agente sono disponibili su tablet e sincronizzati con i dati presenti nell'ERP aziendale.

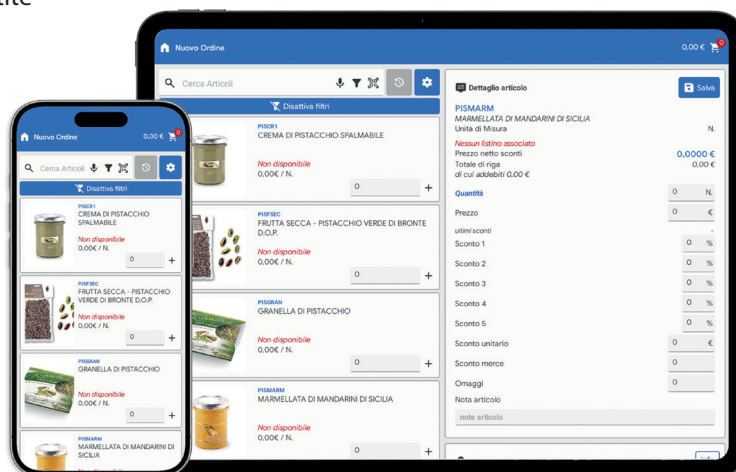
L'agente può accedere tramite il proprio tablet alle informazioni che riguardano i **clienti assegnati** per valutare quali condizioni commerciali praticare o verificare la situazione finanziaria. L'accesso al **catalogo articoli** permette di avere tutte le informazioni aggiornate sui prodotti commercializzati, dalla loro disponibilità alle condizioni di vendita previste dall'azienda.

La **registrazione dei preventivi e degli ordini di vendita** è sincronizzata con la gestione dell'azienda; l'agente crea gli ordini in pochi passaggi. Gli ordini possono essere sottoposti a un processo di validazione da parte della sede centrale e lo stato di accettazione di ciascun ordine è consultabile dall'agente in qualsiasi momento.

### PUNTI DI FORZA

- Gestione dell'attività commerciale ovunque ci si trovi, anche offline
- Integrazione nativa con le soluzioni gestionali Sistemi ESOLVER, ENOLOGIA e SPRING
- Controllo centralizzato degli accessi alle informazioni grazie a un avanzato sistema di profilazione
- Attivazione rapida di un nuovo dispositivo e configurazione centralizzata in azienda
- Gestione degli incassi
- Accesso immediato ai dati del gestionale
- Report statistici in tempo reale
- Visualizzazione scadenziari e dettaglio partite
- Soluzione B2B
- Multiplatforma.

**MOBILE  
AGENT**



ESOLVER è la **soluzione gestionale** progettata per **le imprese di diversi settori** che necessitano di un sistema informativo per **automatizzare i processi**, gestire le attività aziendali e **controllare la gestione**.



La soluzione è realizzata e distribuita da Canino SRL SB, Partner SISTEMI/Marsala.

**CANINO SRL SB - UNIPERSONALE** | Contrada Cardilla, 251 - Marsala (TP) | Tel. 0923.560356  
amministrazione@caninosrl.it - www.caninosrl.it





### FUNZIONALITÀ

Oltre all'aggiornamento dei dati applicativi, App Mobile Agent si appoggia a un sistema di distribuzione delle App e degli aggiornamenti dell'applicazione da store. In questo modo la gestione del parco dispositivi dal punto di vista sistemistico è semplificata, **sggravando il singolo agente da operazioni di installazione e setup.**

### Clienti e contatti

Le anagrafiche (anche nuove e inserite direttamente da App), le informazioni commerciali, logistiche, finanziarie, i contatti aziendali, il dettaglio scadenze e la situazione evasione ordini, sono **sincronizzate in tempo reale con ESOLVER.** Inoltre, la localizzazione geografica propone all'agente il percorso più veloce per raggiungere il cliente.

### Prodotti e listini

Grazie alla sincronizzazione in tempo reale con l'ERP aziendale, l'agente accede in qualsiasi momento a informazioni su caratteristiche tecniche di prodotto, immagini e allegati, **condizioni commerciali**, alternative di prodotto, disponibilità delle merci a magazzino e molto altro.

### Attività di vendita

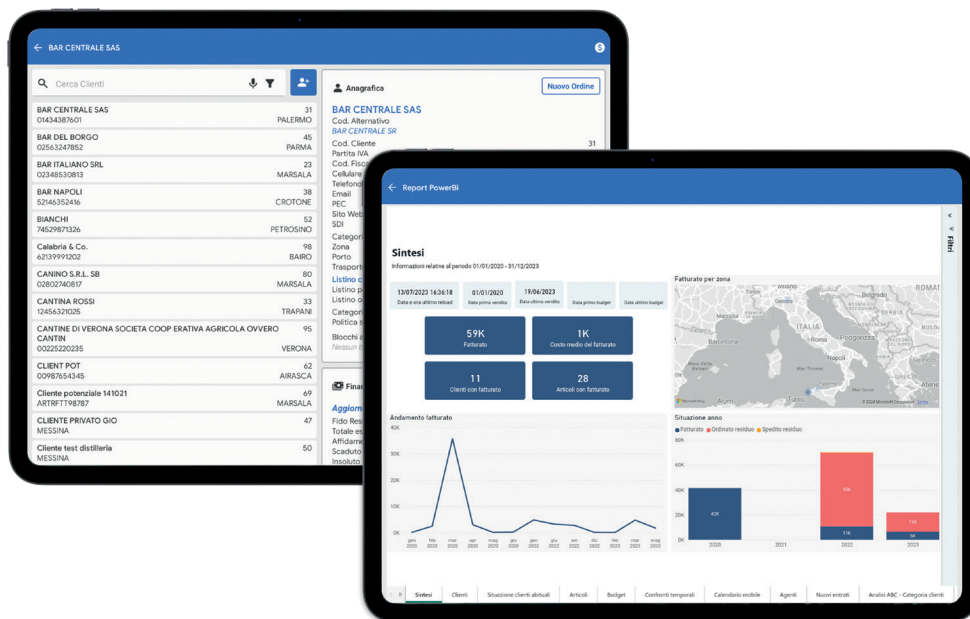
Per semplificare l'attività dell'agente, ordini e preventivi possono essere inseriti secondo diverse modalità (da storico cliente, catalogo, listino, ...). L'agente Capo Area ha una gestione dedicata che permette di filtrare per agenti associati.

L'agente può registrare l'avvenuto incasso che verrà inviato automaticamente al sistema informativo aziendale per la contabilizzazione ed esportare e condividere la fattura di vendita in PDF, direttamente dall'App. I servizi di **GetYourCash** integrati permettono di automatizzare ulteriormente la registrazione dell'incasso.

App Mobile Agent, inoltre, quando richiesto, permette di impostare una modalità di accesso limitata e dedicata che permette al cliente finale di caricare in autonomia i propri ordini presso uno specifico agente.

### Reportistica e Business Intelligence

L'integrazione con Simpresa BI, la Business Intelligence di Sistemi, permette ad ogni agente di visualizzare, direttamente da smartphone, i dati dei propri clienti e il fatturato tramite **dashboard intuitive e dinamiche.**



### Perchè scegliere Sistemi

Mettiamo un costante impegno per farti lavorare al meglio con le nostre soluzioni software.

**La centralità del servizio è la promessa che facciamo a chi ci dà fiducia e su questa visione lavoriamo insieme ai nostri PARTNER**, consapevoli che ognuno ha un ruolo ben definito. Lavorare in modo professionale per noi vuol dire lavorare in modo competente e organizzato, attento e presente.